本部紹介
デジタルサービス
営業・技術本部

CTC
Challenging Tomorrow's Changes

本部長メッセージ



デジタルサービス事業グループ
デジタルサービス営業・技術本部
本部長　本田 義隆

クラウド、統合管理サービス、セキュリティ、データおよびAI活用の営業、プリセールス、導入支援を担当しております。

私達の本部では
・変化に適応し、半歩先のビジネスのリーダーシップを発揮する
・早く活動、良いも悪いも結果を出す、そして最後までやりきる
を信条にサービス領域におけるプロフェッショナル集団（営業・SE）を目指しています。

サービス販売・提供だけでなく伴走型の支援も実施しており、
お客様視点を意識した人材が活躍できるような組織を心がけています。

私達の想いに共感頂き、熱い情熱をもって挑戦したい気持ちがある方は是非一緒に働けることを心待ちにしています。

本部の組織構成

デジタルサービス 営業・技術本部

顧客領域	サービスビジネスで各事業Gを支援する全社横串/直販営業組織
ビジネスモデル	営業・プリセールス・SI・CSM ※クラウドサービス/セキュリティ/AI/DC等を扱う
規模/1案件あたり	100万円～10億円/件
人数/１案件あたり	数名～数十名/案件

デジタルサービス 営業第1部

産業ソリューション事業グループ、広域・社会インフラ事業グループ向けにDSG(※1)取り扱いサービスを組み合わせたソリューションの営業推進。SaaSを中心としたカスタマーサクセス活動と各種マネージドサービスの提供推進。



部長：大井

デジタルサービス 営業第2部

産業ソリューション事業グループ、情報通信事業グループ、金融事業グループ向けにDSG取り扱いサービスを組み合わせたソリューションの営業推進。



部長：井口

デジタルサービス 営業第3部

新規顧客への直販営業。全事業グループの販売パートナー向けにDSG取り扱いサービスを組み合わせたソリューションの営業推進。戦略ソリューションの営業戦略立案、ハイタッチ・エバンジェリスト活動およびインサイドセールス活動。



部長：吉村

デジタルサービス 技術第1部

「ハイブリッドクラウド」「マネージドサービス」「セキュリティ」「データセンター」を組み合わせたソリューションのプリセールス、インテグレーション・サービス導入管理の遂行。
本部内営業部署への営業支援。



部長：平尾

デジタルサービス 技術第2部

「パブリッククラウド」「SaaS」「データ利活用」「AI」を組み合わせたソリューションのプリセールス。インテグレーション・サービス導入管理の遂行。Box/Docusignの技術主管。本部内営業部署への営業支援。



部長：小牧

(※1)：DSGとはデジタルサービス事業グループの略称となります。

本部の特徴・注力ポイント

本部の特徴

- 各事業グループを横断的に案件サポートする横串組織
- サービス領域のスペシャリストとして最適な提案を推進

注力ポイント



サービス領域のスペシャリストになる

ハイブリッドクラウド、マネージドサービス、セキュリティ、クラウドネイティブ、DX、データマネジメント、AIなど最先端デジタルサービスを中心とした商材提供と案件支援を行っています。
お客様の要望に応じてサービスを組み合わせ、最適な提案を実施します。



全業界・全業種に携わる

全社横断組織として各事業グループ支援しています。主なお客様の業界は以下の通りです。
産業ソリューション（製造業/メディア/運輸/自動車/小売/流通/不動産など）
情報通信（通信キャリアなど）、広域・社会インフラ（中央省庁/自治体/文教など）、金融（メガバンク/保険など）



営業とエンジニアが一体となり最適な提案を行う

デジタルサービス事業グループの中でも、営業活動を担う組織です。営業職だけでなくエンジニア職も所属し、営業職とエンジニア職が一体となって提案活動を行っています。（営業：エンジニア：コーポレートスタッフの割合は４：５：１）
職種に関わらず、プロフェッショナルとしてお客様視点での提案活動及び受注を目指し日々活動しています。

当本部で得られる経験／目指せるキャリア

最新のサービスを社会に届けることができる

AWS/Google/MicrosoftといったパブリッククラウドからBox/OktaなどのXaaSサービス、SASE/SD-WAN等のネットワークサービス、その他データ・AIなど最先端のマルチベンダーソリューションがあり、常に最新の技術・サービスに触れた提案、インテグレーションを実施する機会があります。（検証環境/学習コンテンツも用意されています。）

アイデアを実現する

今までの経験を活かし、自ら、またチームと共に考えスピード感をもって具現化していく組織風土です。
多くのサービスを保有しプロフェッショナルとして活動するデジタルサービス事業グループならではの、無限の提案とインテグレーションの可能性に挑戦していくことができます。

管理職・スペシャリスト職へのキャリアパス

管理職だけでなく、専門分野のスペシャリストとしてのキャリアチャンスがあります。また、SEは専門的な技術領域に特化したインテグレーションだけでなく、プロジェクトマネジメントの経験も積むことができます。
ご自身の特性に合わせて最適なキャリアパスの選択が可能であり、評価制度も整っています。

キャリア入社"営業"インタビュー!!

Interview（営業職）

当本部キャリア入社のメンバーにインタビューしてみました！

Mさん：営業職/CTC歴3年目　Tさん：営業職/CTC歴1年目

● 現在の業務内容を教えてください

Mさん：フロント事業グループの業務を幅広くサポートしています。
お客様・ベンダー・社内SE・サービス部門の間に立ち案件がスムーズに進むよう対応したり、お客様へのサービス提案、勉強会なども担当しています。

Tさん：クラウドやDC、セキュリティといったデジタルサービス領域のソリューション営業として、製造業のお客様をエンドユーザーとするフロント事業グループと共にお客様へのご提案、提案支援活動を行っています。

● 今後どんなことをしてみたいですか？

Mさん：経験を活かし、お客様の課題解決により深く関わっていきたいと考えています。また新しい技術やサービスを積極的に取り入れ社内業務の効率化の仕組みづくりもしていきたいです。

Tさん：様々な技術、ソリューションに触れることができるため、アンテナ感度を高めて提案に活かしていきたいと考えます。

● 今後のキャリアプランについて教えてください

Mさん：短期的にはリーダー的な立場で業務を推進する主任を目指しています。中長期的には後輩やメンバーの育成にも携わりながら会社の中核を支える人材に成長していきたいと考えています。

Tさん：まだ入社1年目のため、未定ですが様々な経験を積んでいきたいです。キャリアパスとしては色々な選択肢が用意されているかと思います。

● 当本部はどんな雰囲気ですか？

Mさん：全体的に穏やかで落ち着いた雰囲気です。困ったときには周囲に相談しやすく、協力して仕事を進める文化が根付いていると思います。

Tさん：明るくフラットな雰囲気です。経験年数によらず会議で意見を述べたり新たなチャレンジをすることができます！

● ずばりCTCの良いところは？？

Mさん：待遇面が非常にしっかりしている点は大きな魅力の一つだと感じています。成果や役割に応じて、納得感のある待遇を得られる仕組みが整っていますのでモチベーション高く働くことができます。

Tさん：お客様へご提案できる領域の幅が非常に広いところです！その反面、大変な部分もありますが日々学ぶことが多いです。

キャリア入社"エンジニア"インタビュー!!

Interview（エンジニア職）

当本部キャリア入社のメンバーにインタビューしてみました！

Yさん：エンジニア職/CTC歴4年目　Tさん：エンジニア職/CTC歴5年目

● 現在の業務内容を教えてください

Yさん：クラウド（AWS）を中心に基盤構築、運用支援案件におけるプリセールスや、PM/PL等を担当しています。また、最近では、AIに関するサービス開発などの社内プロジェクトにも関与しています。

Tさん：基幹システムのクラウド移行やバージョンアップ案件を中心に、サービス提案やPM/PL・インフラSI業務を担当しています。案件の推進にあたっては、お客様・アプリベンダー・社内サービス部門等と連携しながら対応しています。

● 今後どんなことをしてみたいですか？

Yさん：クラウドを活用した企業のDX推進を支援していきたいと思っています。前職で事業会社の情報シス部門でIT企画・開発を担当していた経験を活かし、顧客視点を踏まえた提案ができればと思います。

Tさん：現在担当している領域にとどまらず、セキュリティ・AIなどのトレンド領域についても知見を深め、お客様の抱える課題解決につながるような提案を進めていきたいです。

● 今後のキャリアプランについて教えてください

Yさん：ITアーキテクトのロールでのスペシャリストを目指したいと思っています。多様なプロジェクト経験を積むことで、高度なプロジェクトをけん引できる能力を身に着けたいと思っています。

Tさん：引き続きPMとしての経験を積み、徐々に対応できる案件の規模を大きくしていきたいと考えています。将来的には主任、マネージャー層を見据えながら、案件推進、周囲の育成・サポート、チームの運営など取り組んでいきたいです。

● 当本部はどんな雰囲気ですか？

Yさん：風通しが良く、コミュニケーションが活発です。
仕事で困った際に相談しやすい組織風土です。

Tさん：全体的に物腰柔らかな人が多い印象です。課では定期的な情報共有・相談の場もあり、周囲のサポートを得ながら働ける環境と思います。

● ずばりCTCの良いところは？？

Yさん：前向きで挑戦的な意見は通りやすく、主体性が発揮しやすい会社だと思います。

Tさん：勉強会・研修・ハンズオンなど多く開催されており、技術取得の機会が多いところ。取扱ソリューションも多く、ベンダーとのリレーションも強いと思います。また、案件や周囲の状況にもよりますが、テレワーク・有給休暇など効率よく働くことができ、プライベートとのバランスも取れるところが良い点です。