人材紹介エージェント・採用候補者 様向け

未来の事業成長を担う

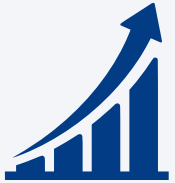
アカウント営業 リーダー候補募集

募集組織：通信キャリアビジネス営業第3部

伊藤忠テクノソリューションズ株式会社
情報通信事業グループ 情報通信第1本部

採用募集の背景

ビジネスが順調に拡大し、顧客ニーズが多様化する中、　組織のさらなる成長には「**案件を力強くリードできる存在**」が不可欠です。単なるセールスではなく、顧客の課題解決と自社の利益を両立させ、ビジネスを自ら創り出すリーダーを募集しています。



ビジネスの順調な拡大と顧客ニーズの多様化
多数の案件引き合いがある一方で、多様な顧客ニーズへの対応が求められています。



顧客満足度を高める「リード力」の必要性
顧客課題解決の為には、プロジェクトを強力に牽引し、プロジェクトオーナーとしてプロジェクトを完遂させる ソリューション営業の存在が不可欠です。

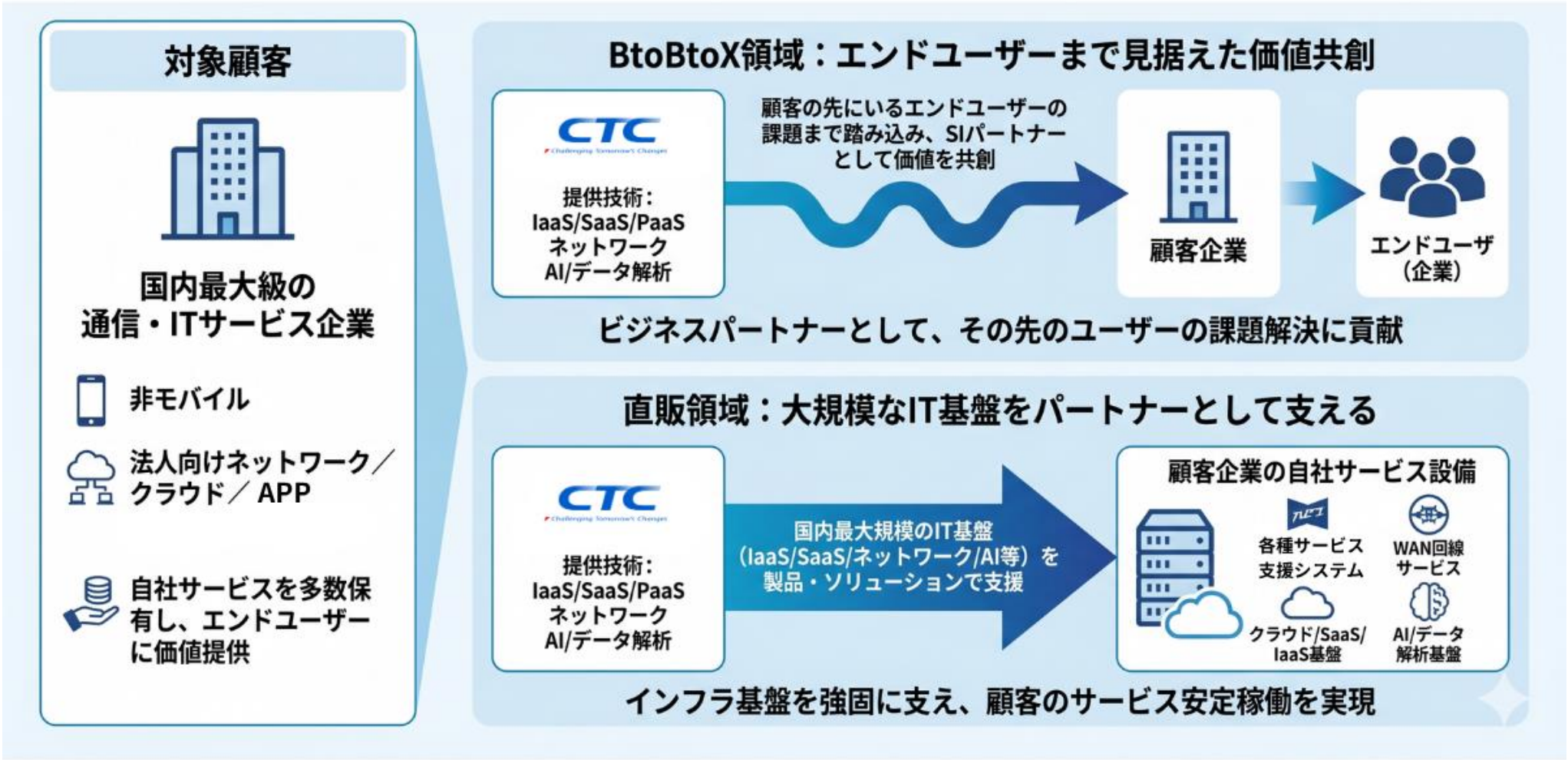


次世代リーダー層の拡充
組織の継続的な成長を支えるため、 将来のチーム・組織リーダーを担う候補を求めています。

ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation

顧客とビジネス領域

お客様は**国内最大級の通信・ITサービス企業**様となり、ビジネス形態は「**BtoBtoX**」の領域と顧客サービスの基盤となるITサービス基盤投資に対する「**直販ビジネス**」の2軸となります。



ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation

期待する役割・業務内容

期待する役割（4ステップのプロセス）

1. **顧客リレーション構築**
   コミュニケーション計画から設計・実行
2. **事業課題構造化**
   顧客の事業課題を理解・分析
3. **ソリューション設計・実行**
   技術・商材の組み合わせ、SE・社内外を巻き込んで実行
4. **案件創出～拡大**
   リード・ドライブ

具体的な業務内容

- 顧客課題を深く理解するためのリレーションシップ形成
- 顧客の事業課題を理解し、構造化
- 技術・商材を組み合わせたソリューション設計
- 案件創出～拡大のリード
- 社内外を巻き込みプロジェクトオーナーとして案件を推進する

ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation

CTCの強み：トータルソリューションプロバイダ

お客様に最適なITサービス群をフルスタックで提供します

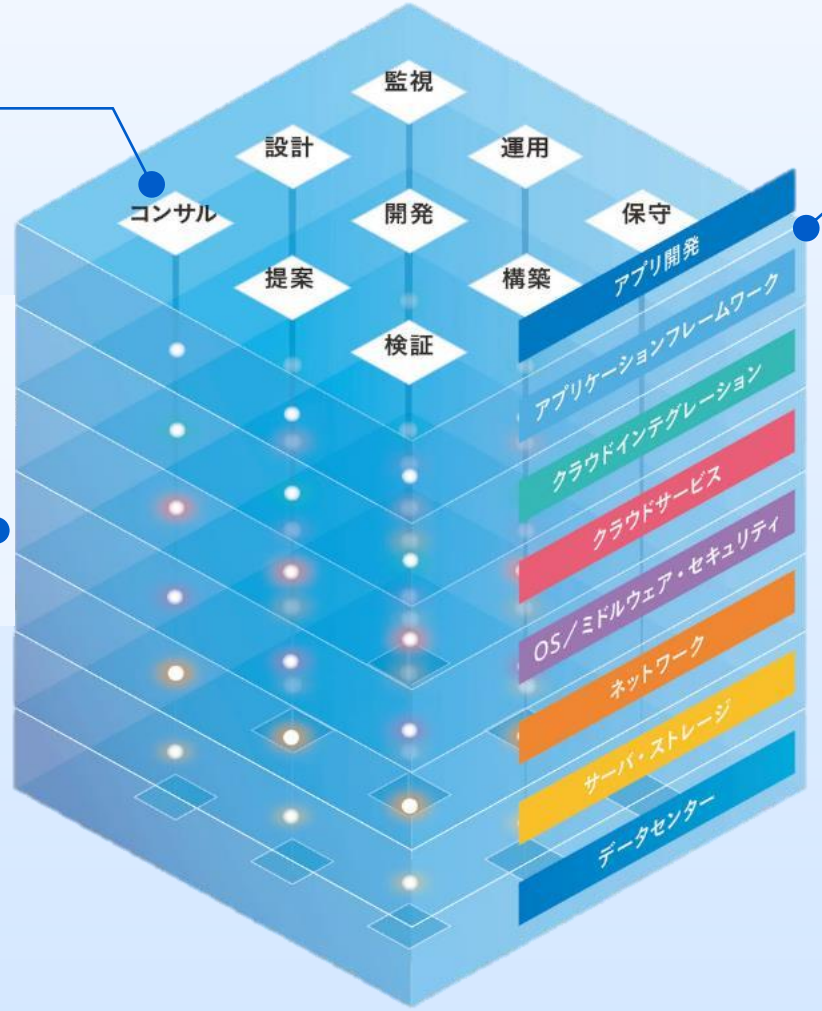
コンサルテーション

- ビジネスコンサルティング
- ITコンサルティング

システム インテグレーション

- 産業別ソリューション
- ビジネスソリューション
- ITソリューション

データベース、ストレージ、
ネットワーク、セキュリティなど



アウトソーシング

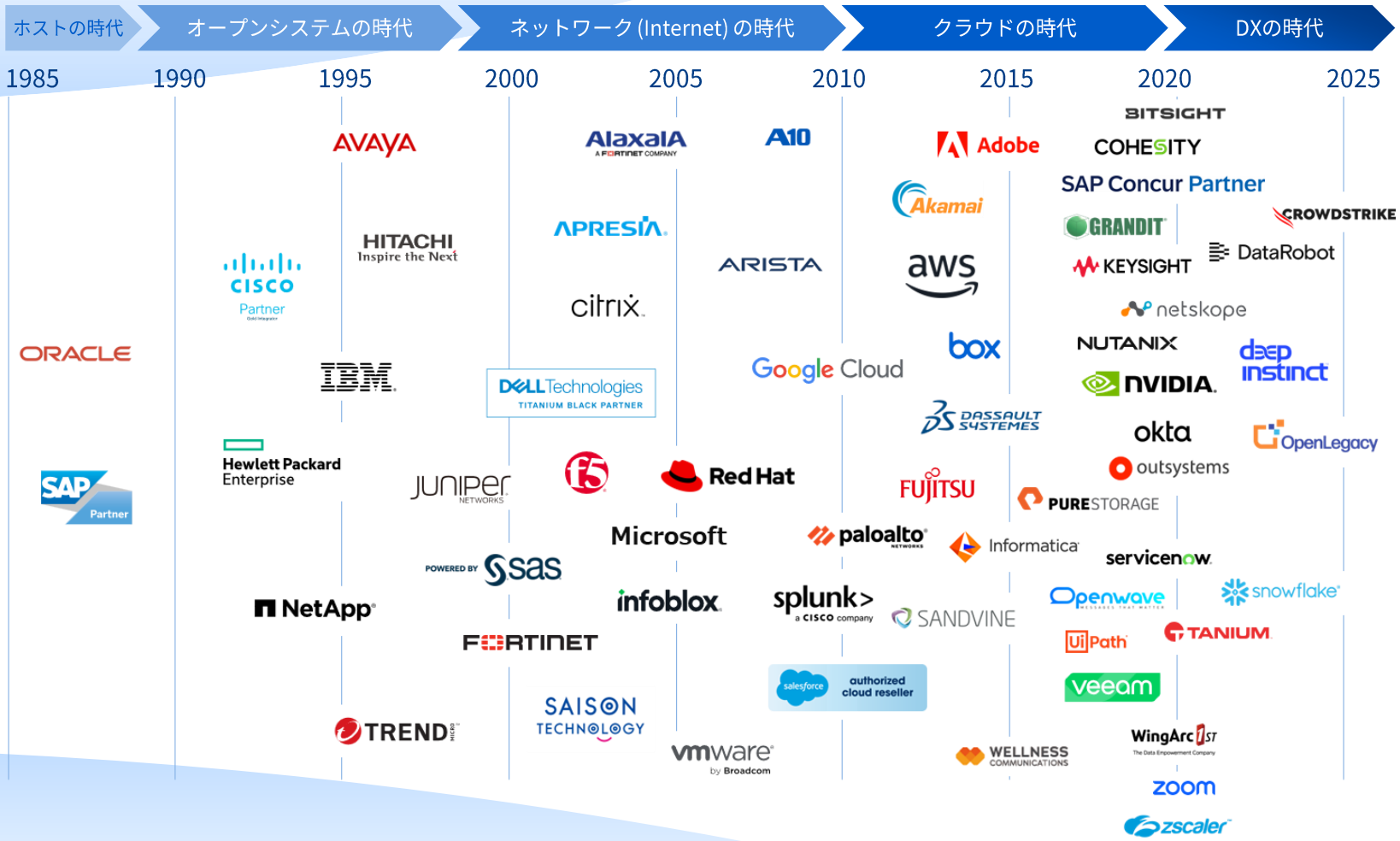
- 保守サポート
- 運用・管理
- オフィス移転
- 技術教育

ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation

CTCの強み：マルチベンダー

創立当初から
世界のIT先進企業と共に
実績を積みあげて
きました

取り扱いベンダー総数
約300社
(2025年2月現在)



2026年度 組織体制 通信キャリアビジネス営業第3部

情報通信第1本部

- 通信キャリアビジネス営業第1部
- 通信キャリアビジネス営業第2部
- **通信キャリア ビジネス営業第3部**
  - 部長 田子 哲平
  - 総勢26名
- 通信キャリアビジネス営業第4部
- テクニカルデザイン第1部
- テクニカルデザイン第2部
- テクニカルデザイン第3部
- テクニカルデザイン第4部

営業第１課

直販ビジネス (設備系)

主なミッション

国内最大級の通信・ITサービス企業様に対し、サービス設備向け装置・ソリューションの提案並びに、既存商圏ビジネスの拡大、新規サービス設備領域の商圏獲得

営業第2課

BtoBtoX(法人系) 金融・公共

主なミッション

国内最大級の通信・ITサービス企業様と協業しエンドユーザーの課題解決を行うとともに、ビジネス領域を拡大する。主に金融・公共のお客様がエンドユーザー

営業第3課

BtoBtoX (法人系) 一般企業

主なミッション

国内最大級の通信・ITサービス企業様と協業しエンドユーザーの課題解決を行うとともに、ビジネス領域を拡大する。主にエンタープライズ企業のお客様がエンドユーザー

ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation

この環境で得られる経験

大規模案件・ソリューション設計・事業への入り込み・大きな裁量を仕事を通じて経験可能です。

1

大規模案件

数億～数十億円規模の案件に中核として関与し、大規模プロジェクトを主導できます。

- 数億～数十億円
- 中核的役割

2

ソリューション設計力

複数製品を組み合わせて"価値"を設計し、最適なソリューションを提案できます。

- 複数製品組み合わせ
- 価値設計

3

事業への入り込み

顧客のビジネス/業務プロセスまで踏み込み共創できます。

- プロセス理解
- 深い共創

4

大きな裁量

戦略設計～実行まで自らドライブし、意思決定の幅が広い環境です。

- 自らドライブ
- 意思決定の幅

大規模案件に関与し、ソリューション設計力を活かし、**事業に深く入り込み、大きな裁量**を持って活躍できます

ⓒ ITOCHU Techno-Solutions Corporation


CTC
Challenging Tomorrow's Changes