

本部紹介

東日本営業本部



広域・社会インフラ事業グループ
東日本営業本部
本部長 山本 憲

『日本を動かす』

我々の本部では、入札中心の市場において安定した経営基盤を確立するとともに、日本のインフラを支える顧客に対しより良いソリューションを提供することで、社会基盤の安定を図っています。

SE組織である東日本技術本部とともに、中央省庁、独立行政法人および関東、北陸、北海道・東北地域における自治体・文教・地方銀行、運輸、電力等の公益法人に対し、CTCのトータルソリューションを提供します。

私共の想いに共感頂き、熱い情熱をもって挑戦したい気持ちがある方は是非一緒に働けることを心待ちにしています。

本部の組織構成

東日本営業本部

東日本営業第1部

担当領域：中央省庁/独立行政法人

ガバメントクラウドへの取り組み最適化のため、GSS(ガバメントソリューションサービス)への対応と、アプリケーションレイヤの拡大にチャレンジ。上流工程領域への取り組み強化へ注力。

東日本営業第2部

担当領域：自治体/文教

自治体・文教の商圏拡大のため、DX施策前段階の伴走型支援についても視野に入れ、DX施策全体の提案に注力。台湾での地方創生の成功事例を輸入し、日本の地域での実現も目指す。

東日本営業第3部

担当領域：運輸/保険

社会インフラ業界の大型プロジェクト完遂と合わせ、業務アプリケーション開発、ゼロトラストネットワークビジネス、ポータルDX、次世代基盤（ハイブリッド）にチャレンジ。

東日本営業第4部

担当領域：公益/北陸エリア/東北エリア/北海道エリア

DX施策を中心に社会インフラ分野の顧客を担当。地域ビジネスにおいては自治体・電力・文教を中心とした活性化を狙い、地域をまたいだ顧客連携イベント開催などの活動も行う。

東日本営業第5部

担当領域：公的健保/地方銀行

既存ビジネスの実績から新たな案件獲得へつなげ、公的健保・地銀の顧客拡大を目指す。新規取引獲得から安定的にビジネスを生み出せる基盤へと成長させることを狙う。

本部の特徴・注力ポイント

「地域軸」

5拠点の結びつきをより強固に
共創ビジネス拡大

**関東圏の公共・公益市場、及び
北陸、東北、北海道地域と幅広く
様々な市場を担当する営業組織。**

**FY24より台湾エリアも
担当に加わり、活動の場が
海外にも拡大。**



台北オフィス



「業界軸」

各業界の情報連携強化及び
重点領域への深耕と拡大



北陸エリア

金沢オフィス

「技術軸」

DX領域への参画及び
収益機会拡大



北海道エリア

札幌オフィス



東京エリア

神谷町オフィス



東北エリア

仙台オフィス

当本部ではこんな経験を積むことができます。



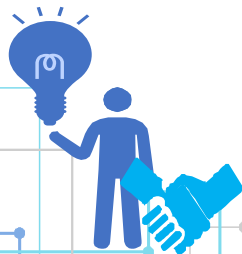
大規模案件のトータルソリューション

数十億円の大規模案件の提案、受注からリリースまで若手から担当することができます。国の運営に欠かせないプロジェクトにもかかわることができ、意義のある経験を積むことができます。メンバー全員が組織のミッション達成に向けて情熱を持ち、公共の顧客は入札が中心となりますので入札テクニックを磨き上げ、案件獲得率及び利益率の向上を目指します。



日本のDXをリードし、社会のイノベーションに貢献

日本全国における社会インフラ分野および中央省庁、地方自治体、文教、地方銀行、並びに首都圏以外に本社を構える企業全般幅広く担当しています。日本の経済・社会問題に対して最先端の技術を駆使することで、日本全体のイノベーションに貢献することができます。



地域の「コトづくり」へ大きく貢献

マルチベンダーであるCTCの強みは、顧客の課題解決や新たな取り組みを通じた「コトづくり」へ大きく貢献することができます。顧客は様々な事例を求めているため、本部・事業G内での地域ビジネスの情報共有や顧客同時を「つなげる」活動はともに成長を実感できます。