

本部紹介

エンタープライズ第1本部

CTC

Challenging Tomorrow's Changes



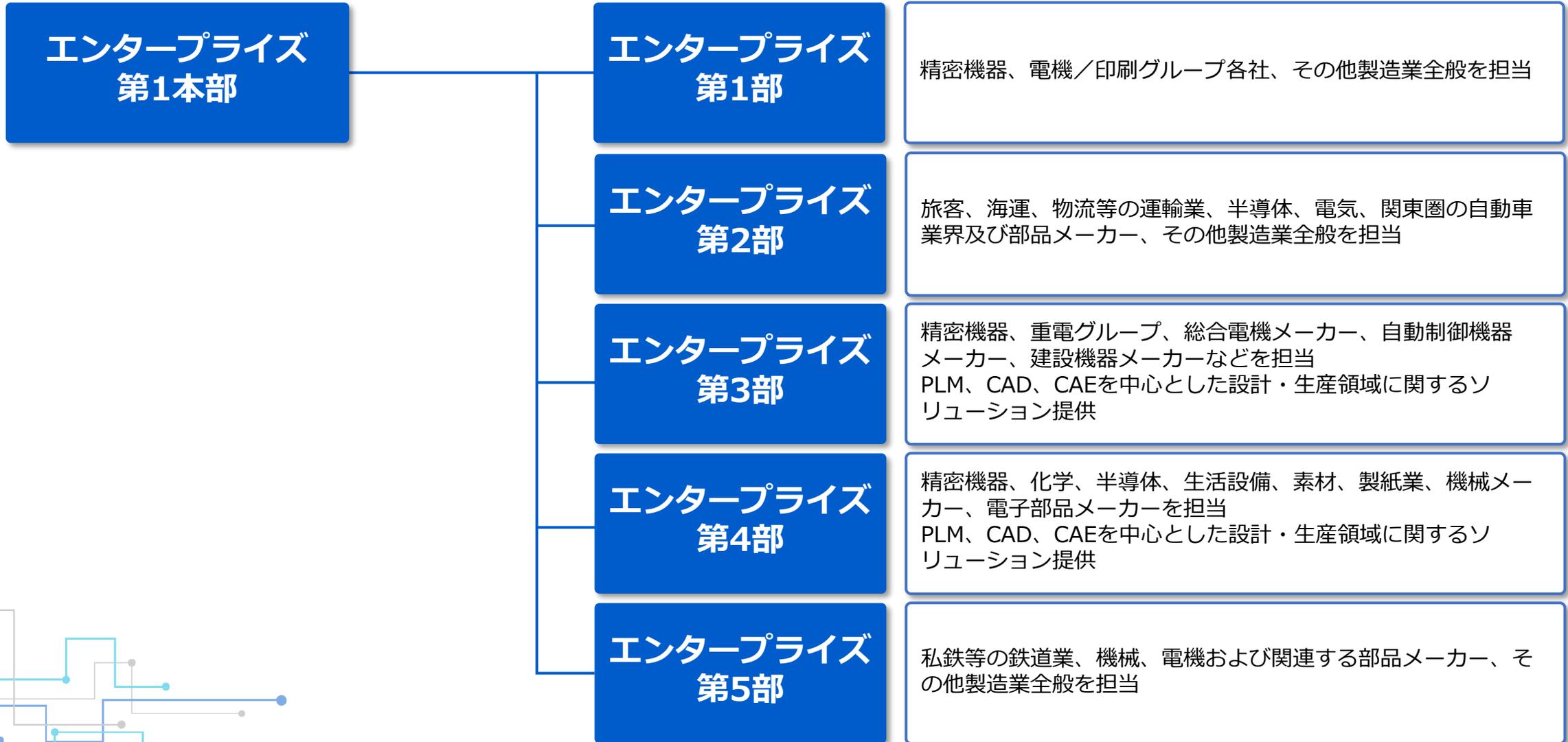
エンタープライズ事業グループ
エンタープライズ第1本部
本部長/執行役員 澤登 寿

未来は不確実であることを受入れる Connect the Dots

— 私の経営姿勢 —

- ・ 現場主義を貫く
- ・ 仕事もプライベートも両立
- ・ 明るくオープンな経営
- ・ 全員参加型の経営
- ・ 事実と定量で

好奇心と行動は、成長への扉です。飛び込んできてください





ビジネス成長に貢献

主に首都圏に本社がある製造、精密、旅客、運輸、半導体を中心とした業界に対して、お客様のビジネスを支援するCTCのIT関連ソリューションを提供している営業組織です。

最重点顧客（5社）

30億～50億/年規模の取引があるお客様

重点顧客（5社）

15億～30億/年規模の取引があるお客様

戦略顧客（8社）

将来の取引拡大に向けて戦略的に注力すべきお客様



自ら学び・ともに成長できる環境

本部員は総勢103名(2024.6月時点 派遣社員含む)
男女比率は男性69名(67%)、女性34名(33%)

多様な人材がそろっている営業組織です。全員がポジティブで走っています。
働く場所を中心に制度を最大限に利用して、新しい働き方を積極的にチャレンジしています。

月1回【誕生月会】を開催し、新入社員、キャリア採用社員との社員間コミュニケーション活性化、組織としての成長を図っています。

- ① 取り扱い商材が豊富で、国内外のパートナー、社内システムエンジニアとも協力しながらインフラ、開発ともに柔軟で幅広い提案・顧客課題の解決
- ② 営業職として提案力や課題解決力に加え、担当業界の知識やITトレンドも習得
- ③ クラウド、IoT、AI、5G等世界最先端のIT企業がパートナーで、最先端の技術に触れることが可能
- ④ 独立系SIerの強みを活かした自由度の高い、最先端の高度なソリューション提案が可能
- ⑤ 担当お客様のビジネス環境、業務に関する知識
- ⑥ お客様に提供の製品・サービスに関する知識
- ⑦ 営業戦略立案、目標達成に向けたマネジメントスキル